



Ahmet ESMERAY

Kayserili Neden Ticarete Başarılı ?!

" Hepinizin bildiği gibi Kayserilinin ticari zekası ve kurnazlığı dillere destandır. Bununla ilgili bir hikayeyi sizlerle paylaşmak isterim... "

Kendini uyanık zanneden biri bir gün çarşıda gezerken Kayserilinin dükkanının önünde bir kedinin çok değerli bir tasta su içtiğini görür. Tası ucuza almak için bir plan yapar. Kedinin yanına gider ve sevmeye başlar. "Ne kadar güzel bir kedi böyle,şunu bana versen de benim çocuklar oynasalar" diye masum bir talepte bulunur. Kayserili "Olmaz bizim çocukların kedisi o, veremem." der. Tası kaçırmak istemeyen adam, "Ver dedikse bedava değil tabi.Parayla sat bana bu hayvanı.Sevinsin bizim çocuklarda."Kayserili esnaf tabi ki " Şimdi iş değişti, nede olsa ticaret. Cins bir kedi ama ona göre!" der. Adam ile Kayserili sıkı bir pazarlığa tutuşurlar. Kayserili sonuç olarak değerinin kat kat üstünde, kediyi satar. Adam kediyi alıp giderken birden aklına gelmiş gibi geri döner."Yahu bu kediyeye bir sürü para verdim. Bari şu yemek yediği kabı da versen de, hayvan aç kalmasa. Nasıl olsa artık senin işine yaramaz. Zaten kötü. Bende yenisini alınca atarım bir kenara" der.Kayserili gülererek; " Sen beni ne zannettin, ben o tasla senin gibilere daha çok kedi satarım" diyerek adamı gönderir.

Kayserinin ticarete başarılı olması çok eski zamanlardan beri ticaret merkezi olmasından geçer. Anadolu gibi bir yerleşim bölgesinin merkezi konumunda olması ve bölgeden geçen kervanların bu merkezde konaklaması, taşıdıkları malları burada satması ve yenilerini almasıyla çevredeki insanları da ticari anlamda çekmeyi başarmıştır. Zamanla atalarının da tecrübelerini alan yeni nesiller daha da ileriye götürmüş ve Kayserilinin ticarete nam salmasına sebep olmuştur. Kayserili, çocuklarının çok küçük yaşlarda paraya ihtiyacı olmasa da ticaretle uğraşmasını, harçlıklarını buradan sağlamasını ister.

Bu sayede okula giderken alacağı harçlıktan fazlasını kazanan çocuk 'ağaç yaşken eğilir' misali aklını ticarete kullanmaya çalışır.Erken yaşta ticarete başladığı için tecrübesi yaşlılarından daha çoktur. Üzerine ekleyerek devam ettirir. Para tatlı geldiği için ya okumaz yada okutulmaz. Neyse ki Kayserili şimdilerde eğitimin de en az tecrübe kadar gerekli olduğunu, çocuklarının aile şirketi işleriyle ilgili ihtisası yapmaları gerektiğini anladı. Ayrıca Kayserili ticaretten sağladığı tasarruflarını sanayiye dönüştürmeyi de bildi. Bugün Kayseri, sanayi ve ticaret merkezi olarak Türkiye'nin önde gelen illerinden biridir. Bulunduğu bölgede ticaretin ve sanayinin merkezi durumundadır. Yeni ve modern alışveriş merkezleri, hava alanı, demiryolları ve sektörel siteleşmesiyle Kayseri, 5 sanayi bölgesi ve 1 serbest bölgesi bulunan önemli bir sanayi ve ticaret şehridir. Özellikle mobilya, ev tekstili ve metal eşya sektörleri Kayseri'de önde gelmektedir. Kayseri bu sektörlerde uluslararası piyasalarda rekabet edebilir firmalara sahiptir. Ayrıca Erciyes Dağı ve görülmeye değer tarihsel yapılarıyla turizm potansiyelini de değerlendirmektedir. Bütün bunlar, sadece kurnazlık ve ticaretle kazanılmış değerler değil,sabır ve çalışma azminin önemi büyüktür. Türk azmi ve zekası Kayseri'de ticarete kendini göstermiş olabilir. Her yörenin buna benzer hikayeleri yükselişleri vardır. Amacım övünmek değil, akıldaki sorulara ışık tutmaktır. Affınıza sığınayorum, mutlu, hayırlı, bol kazançlı yıllar diliyorum.

Yabancı değilsiniz, size benden bir tavsiye Kayserili biri ile pazarlık ederken bir kez daha düşünün.

Ahmet ESMERAY
Kayseri Inform&Özdisan Şube Müdürü

Ürünlerimiz Hindistan'da...



Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Davut Yurttaş ve İthalat & İhracat Müdürümüz Sn. Levent İlgin'in Hindistan ziyaretinden fotoğraflar...

Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Davut Yurttaş ve İthalat & İhracat Müdürümüz Sn. Levent İlgin, 14-17 Ocak 2007 tarihleri arasında, Inform ürünlerinin Hindistan pazarında kullanımı üzerine Hindistan bayimizi ziyaret ettiler. Hindistan bayı ziyaretlerinin hemen ardından ise 24-25 Ocak 2007 tarihleri arasında Rusya bayimizi ziyaret ederek, Rusya bayimizle ilgili görüşmelerini tamamladılar.



Şubat sayımızda Kayseri şubemizi sizlere tanıttık. Şubemiz, Kayseri haricinde Sivas, Yozgat, Kırşehir, Nevşehir, Niğde şehirleri ve çevre ilçelerine hizmet vermektedir. Pazarlama Departmanımızdan Ayhan Baba, Teknik Servis Departmanımızdan Hakan Hızarcıoğlu ve Mustafa Kabaşakal arkadaşlarımız, şubelerimize ilgili konularda destek vererek merkez İnfom ile iş akışını koordine etmektedirler.

:::.. Inform Elektronik San. ve Tic. A.Ş. (Kayseri Şube) ..:::

" Inform ve Özdisan organizasyonlarını gerçekleştirip istihdam sağlayarak bizleri de ailenin bir parçası yapan Sn.Davut Yurttaş Bey'e ve Sn. Mustafa Yurttaş Bey'e, Kayseri Inform&Özdisan için şube olma aşamasında emeklerini esirgemeyen Pazarlama Müdürlüğümüze, tüm Inform ve Özdisan Aile fertlerine Kayseri Şube çalışanları olarak teşekkür ederiz. "

Şubemiz, 1998 yılında Kayseri Inform Elektronik San. ve Tic. Ltd. Şti. bölge bayi ünvanıyla Kayseri, Sivas, Yozgat, Niğde, Nevşehir, Kırşehir illerine hizmet götürmeye başlamıştır.

Bölgesindeki gelişmelerden etkilenecek 2001 yılında 100m² lik, şu anda faaliyet göstermekte olduğu yere geçmiştir. Daha önceleri Limited Şirket konumunda çalışan şubemiz, 2006 yılından itibaren şube (Inform Elektronik San. ve Tic. A.Ş. - Kayseri Şube) pozisyonuna geçmiştir. Gerekli düzenlemeler yapılarak 2 Satış&Pazarlama, 2 Teknik Servis ve 1 Muhasebe & Lojistik bölümü olmak üzere toplam 5 arkadaşımız ile çalışmalarına devam eden Kayseri Inform & Özdisan yaptığı atılımla çok daha iyi seviyelere ulaşmıştır.

larıyla sürekli irtibat halinde olan Kayseri Inform & Özdisan, markasının bilinirliğini arttırmaya ve yaptığı güzel işlerle adından söz ettirmeye çalışmaktadır. Kayseri Inform&Özdisan gerek satış esnasında, gerekse satış sonrası hizmette koşulsuz müşteri memnuniyetini hedeflemektedir. Inform genel yapısına yakışacak şekilde dürüst ve ilkeli ticaret anlayışıyla, verdiği sözlerde durarak müşterilerinin güvenini kazanmaya devam etmektedir. Inform bünyesindeki bütün ürünlerde gerekli bilgiye sahip, iyi eğitilmiş satış personeliyle ve güç kaynağı onarımı ve kurulumu konusunda tecrübeli teknik servis çalışanlarıyla her geçen yıl bölgesinde daha da büyümeyi amaçlamaktadır. Özdisan bünyesindeki ürün gruplarının satışında ise önümüzdeki yıllarda bölgesindeki potansiyeli değerlendirip, Inform ürünlerinde yakaladığı başarıyı bu sektörde de gösterecektir. Bunun için gerekli oluşumları gerçekleştirip rakipleri ile olan farkı hızla kapatacaktır.



Başlangıçta 2 personel ile başlayan şubemiz, daha sonra personel sayısını artırarak bölgesindeki pazar payını genişletmeyi ve o yıllarda Kayseri ve civarında çokta bilinmeyen kesintisiz güç kaynaklarını Inform markasıyla yaygınlaştırmaya çalışmıştır.

Kayseri ve civarında yeni yatırımları takip eden ve potansiyel alıcı konumundaki son kullanıcı-

:::.. Kayseri Inform&Özdisan'dan Fotoğraflar ..:::



Kayseri Inform&Özdisan WIN'06 Fuarı'nda...

Kayseri Inform&Özdisan şubemizin Sn. Ahmet Emery ve Sn. Özlem Elçi 2006 Yılına En İyi Satış Grubu Seçildi...

Kayseri Inform&Özdisan'da Kim Kimdir ?



Özden EKŞİ
Satış-Pazarlama



Murat AKERTAŞ
Muhasebe-Lojistik



Ahmet ESERAY
Şube Müdürü



Hasan ÖZESKİ
Teknik Servis



Cengiz DEMİR
Teknik Servis Sr.



"Sizin Seçtikleriniz..." Affetmenin Dayanılmaz Hafifliği

Bir lise öğretmeni bir gün derste öğrencilerine bir tekişte bulunur:

"Bir hayat deneyimine katılmak ister misiniz?" Öğrenciler çok sevdikleri hocalarının bu tekişini tereddütsüz kabul ederler.

"O zaman" der öğretmen.
"Bundan sonra ne dersem yapacağınıza da söz verim."
Öğrenciler bunu da yaparlar.

"Şimdi yarınki ödevinize hazır olan, Yarın hepiniz birer plastik torba ve beşer kilo patates getireceksiniz!"

Öğrenciler, bu işten pek bir şey anlamamışlardır. Ama ertesi sabah hepsinin sırtlarını üzerinde patatesler ve torbalar hazır.

Kendisine meraklı gözlerle bakan öğrencilerine şöyle der öğretmen:

"Şimdi,bugüne dek affetmeyi reddettiğiniz her kişi için bir patates alın,o kişinin adını o patatesin üzerine yazıp torbanın içine koyun."

Bazı öğrenciler torbalarına üçer-beşer tane patates koyarken,bazılarının torbası neredeyse ağzına kadar dolmuştur.

Öğretmen,kendisine "Peki şimdi ne olacak?" der gibi bakan öğrencilerine ikinci açıklamasını yapar:

"Bir hafta boyunca nereye giderseniz gidin, bu torbaları yanınızda taşıyacaksınız. Yattığınız yatakta,bindiğiniz otobüste,okuldayken sorunuz üstünüzde hep yanınızda olacaklar."

Aradan bir hafta geçmiştir. Hocaları sınıfı girer girmez, devileni yapmış olan öğrenciler şikayete başlarlar:

"Hocam, bu kadar ağır torbayı her yere taşımak çok zor."
"Hocam, patatesler kokmaya başladı. Vallahi, insanlar tuhaf bakıyorlar bana artık."
"Hem sıkılık, hem yorulduk?"

Öğretmen gülümseyerek öğrencilerine şu dersi verir:

"Görüyorsunuz ki, affetmeyerek asil kendimizi cezalandırıyoruz. Kendimizi rahatsızlıkta ağır yükler taşımaya mahkum ediyoruz. Affetmeyi karşımızdaki kişiye bir insan olarak düşünmüyoruz,halbuki affetmek en başta kendimize yaptığımız bir iyiliktir."

(Gönderen; Pazarlama Müdürlüğümüzden Ayşe Ülger)



" Bunları Biliyor muydunuz? " Çinlilerin gözleri niçin çekiktir?

Yalnız Çinlilerin değil, Orta ve Güneydoğu Asya'da yaşayanların, Japonların hatta Eskimoların da gözleri çekiktir. Aslında göz yapısı bütün dünyada aynıdır. Farkı yaratan göz kapaklarıdır. Çekik gözlü diye nitelendirilen rnkılarla gözün üzerindeki göz kapaklarının ikinci kıvrımı, gözün üstüne daha çok inmiştir. Bazı teorilere göre bu kıvrım insanların gözlerini yoğun kar tabakasının, göz kamaştırıcı ışığından korumak için bir çeşit kar gözlüğü gibi gelişmiştir.Çin'de ve öteki bölgelerde her ne kadar yoğun kar yağmıyorsa da onların atalarının buzal çağında kuzeyde yaşadıkları daha sonra güneye indikleri kanlanmıştır. Yalnız gözleri değil, burunları da rüzgara karşı korunmak için küçülmüş, burun delikleri soğuyu engellemek için daralmıştır. Ciltleri de koruma amaçlı olarak yağlıdır. Göz kapakları da yağlıdır. Gözü ve iç tabakalarını kara ve buza karşı korur. Yani çekik gözlü değil, düşük göz kapıklı, demek daha doğrudur.



" Sağlık " Kalp Krizi Sonrası Ruhsal Sağlık Çok Önemli...

Mayo Clinic Women's HealthSource'ın Ocak sayısında yer alan bir makaleye göre, kalp krizi geçiren kişilerde depresyon, korku ve kaygı yaygın olarak görülüyor, ve kalp krizi geçiren kişilerin ruhsal durumu, kişinin genel sağlığı üzerinde son derece önemli etkilere sahip. Kalp krizi sonrasında depresyona girmiş kişilerin ilk bir yıl içinde, kalple ilgili bir problem nedeniyle tekrar hastaneye gelme oranları, kalp krizi geçirmiş ancak depresyon hastası olmayan kişilere göre çok daha yüksek. Kalp krizi geçirmiş depresyon hastalarının, ilerleyen zamanlarda yeni bir kalp krizine veya bir kalp hastalığına bağlı ölüm riski üç kat fazla. Çalışmanın yer aldığı makalede, kişilerin sağlık durumlarında görülen bu farklılığı nedeninin, tedavinin dikkatli bir şekilde takip edilmemesine kısmen bağlı olabileceğine dikkat çekiliyor. Depresyon hastaları, ilaç kullanımına gerekli özeni göstermiyor ve doktorlarının tavsiyelerini daha az dikkate alıyorlar.

Makalede, ayrıca kalp krizi geçirmiş hastaların ruhsal yönden iyileşmelerine yardımcı olacak, uzmanlar tarafından önerilen bazı ipuçları yer alıyor:

- Hissettiklerinizi doktorunuzla, ailenizle ve arkadaşlarınızla açık ve dürüst bir şekilde paylaşın.
- Eğer depresyona girdiğinizi düşünüyorsanız, tedavi için hemen harekete geçin.
- Bir kardiyak rehabilitasyon programına katılmak için doktorunuzla görüşün. Bu tür programların çoğunda danışmanlık hizmeti ve destek grupları bulunmaktadır.
- Doktorunuzun önerileri doğrultusunda, düzenli bir egzersiz programına devam edin. Egzersiz sadece kalp sağlığına yardımcı olmakla kalmaz, aynı zamanda kaygı ve depresyonla mücadelede de önemli bir rol oynar.
- Kalp krizi geçirmeden önce, yapmaktan hoşlandığınız aktivitelere ve hobilerinize devam etmeye çalışın. Geçmişteki hobilerinizi, hayata pozitif bakmanızda yardımcı olabilir.

(Kaynak: Mayo Clinic, www.rosalge.com.tr - Ocak 2007)

2006 yılı sonunda bazı bölümlerimiz, kendi aralarında gerçekleştirdikleri küçük çaptaki etkinliklerle 2006' yı uğurlayarak 2007' ye "merhaba" dediler. Bu etkinliklerden bir kaç fotoğraf...



İnform' da İletişim Toplantıları

21-28 Aralık 2006 tarihleri arasında, tüm İnform çalışanları bünyesinde "İletişim Toplantıları" gerçekleştirildi. Toplantıda; tüm arkadaşlarımızın görüş, talep ve önerileri alınarak, ilgili konular Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Davut Yurttaş ile paylaşıldı.



İnform Bayi Toplantısı İçin, Şube ve Bölgelerimiz Ocak Ayında Bir Araya Geldi..

Türkiye' nin çeşitli bölgelerinde yer alan şube ve bölgelerimiz, 19 Ocak 2007 tarihinde İnform' da bir araya geldi. İnform merkez binasında gerçekleştirilen eğitimlerin ardından, İnform-Özdisan bölge ve şubeleri, geceyi Şimal Bar & Restaurant' ta, Volkan Konak' ın parçalarıyla noktaldı.



Gece'de, şube ve bölgelerimize plaketleri Sn. Davut Yurttaş ve Sn. Mustafa Yurttaş tarafından takdim edildi.

2006 Yılı'nın En İyi Satış Grubu ;
Kayseri İnform&Özdisan; Ahmet Esmaray - Özden Ekşi

2006 Yılı'nın En Yüksek Güçteki Cihaz Satışı ;
Trakya İnform&Özdisan, Şafak Bilgi Teknolojileri

2006 Yılı Başarı Ödülü ;
Bursa İnform&Özdisan, İzmir İnform&Özdisan, Trakya İnform&Özdisan, 3K Bilgisayar, Samsun İnform, Gaziantep İnform&Özdisan, Kayseri İnform&Özdisan, Şafak Bilgi Teknolojileri

2006 Yılı'nın EN Başarılı Bölge Servisi ;
Ak-Bim Bilgisayar, Bursa İnform&Özdisan, Gaziantep İnform&Özdisan

2006 Yılı'nın EN Başarılı Bölge Servis Personeli ;
Zekeriya Kayar (Gaziantep İnform&Özdisan)

İNFORM HABER KÖŞESİ

İnform Personel Yemeği Ocak Ayında Gerçekleşti

26 Ocak 2007 tarihinde, İnform A.Ş. tesislerinde gerçekleştirilen organizasyonda tüm İnform personeli bir araya geldi. Gerçekleştirilen organizasyonda, İnform A.Ş.'de 10 yılı aşkın süredir çalışan personelimize plaket verildi. Plaketler, Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Davut Yurttaş tarafından kendilerine takdim edildi.



İnform A.Ş.'de 10 yılı aşkın süredir hizmet veren ve başarılarımıza katkıda bulunan arkadaşlarımız;

- Trafo Departmanımızdan "Erol HASGÜL" (18 yıl 9 ay)
- Trafo Departmanımızdan "Kamil Ergun ÇELİK" (15 yıl 9 ay)
- Pano Montaj Departmanımızdan "Mustafa EYÜPOĞLU" (15 yıl 3 ay)
- Pano Montaj Departmanımızdan "Fatih TOPAL" (13 yıl)
- Büyük Cihaz Üretim Departmanımızdan "Doğan ARABUL" (11 yıl 6 ay)
- Personel ve İdari İşler Müdürlüğümüzden "Ali KARABULUT" (11 yıl 6 ay)
- Mekanik Departmanımızdan "Fikret BAŞ" (11 yıl 5 ay)
- Küçük Cihaz Üretim Departmanımızdan "Yalçın AYDOĞDU" (11 yıl 3 ay)
- Değişim Depo Departmanımızdan "Hüseyin YEŞİL" (10 yıl 9 ay)
- Personel ve İdari İşler Müdürlüğümüzden "Serpil BOZKURT" (10 yıl 8 ay)
- Pazarlama Müdürlüğümüzden "Ayşe ÜLGER" (10 yıl 6 ay)
- Elektronik Kart Departmanımızdan "Şenay ŞAHİN" (10 yıl 5 ay)
- Muhasebe&Finans Müdürlüğümüzden "Lale KABA" (10 yıl 4 ay)
- Kablo Üretim Departmanımızdan "Şinasi KAYA" (10 yıl 2 ay)

Özdisan Şirket Personeli ve Şubeleri "Geleneksel Yıl Sonu Yemeği'nde" Buluştu...

Özdisan A.Ş., Geleneksel Yıl Sonu Yemeği ni, 13 Ocak 2007 tarihinde, İnform Tesisleri' nde gerçekleştirdi. Özdisan' ın şubeleri ve şirket personeli bünyesinde gerçekleştirdiği bu gecede, "Başarı Ödülleri" sahiplerini buldu.

Özdisan A.Ş., 20 Ocak 2007 tarihinde ise şubeleri ile bir araya gelerek, yıl sonu toplantısını tamamladı.



...:.. İnform Ailesi'ne Katılanlar ...:..

Akın Cankur arkadaşımız Trafo Departmanımızda çalışmaya başlamıştır. Kendisine başarılar diliyoruz.

...:.. Doğum ...:..

Giriş Kalite Kontrol Bölümümüzden Murat Topal arkadaşımızın 1 erkek çocuğu dünyaya gelmiştir. Kendisine hayırlı olsun diyoruz.

** Yusuf Tiryaki arkadaşımız Trabzon şubemizde çalışmaya başlamıştır. Kendisine başarılar diliyoruz.

** 01.01.2007 tarihi itibarıyla Trakya şubemiz 11, Ankara şubemiz 12 kişi olmak üzere bünyemize katılmıştır.